

IREPA LASER RECRUTE SON(SA) FUTUR(E) CHARGÉ(E) DE DEVELOPPEMENT PARTENARIATS INDUSTRIELS

IREPA LASER UNE SOCIETE COOPERATIVE INNOVANTE

IREPA LASER est une société de Recherche et Développement Industriel basée à Strasbourg. Nous sommes spécialisés dans le développement de solutions de Manufacturing automatisées.

Sur la base de faisceaux laser hautement énergétique et de systèmes photoniques nous proposons différentes solutions très innovantes, à faible impact carbone, d'usinage, de soudage ou d'impression 3D que nous adaptons avec nos clients spécifiquement à leurs besoins.

3 Piliers conduisent notre politique de développement : conditions extrêmes, productivité, et un système de valeurs sociétales fortes, historiquement ancré dans notre société dont les salariés sont associés et des ambassadeurs

Aujourd'hui IREPA LASER poursuit son développement et recrute son futur chargé de développement des partenariats industriels.

DESCRIPTIF DU POSTE

Directement rattaché au Responsable Innovation, le (la) chargé(e) de partenariats industriels a pour mission principale de développer le chiffre d'affaires innovation d'IREPA LASER. Au sein du Pôle Partenariats Industriels et d'une équipe de 45 personnes, il (elle) réalise avec le soutien de nos experts la recherche de partenaires, le montage, la négociation et le suivi des affaires à forte valeur technique et financière. Il (Elle) déroule une histoire technologique avec ses interlocuteurs. Il (elle) construit et gère son portefeuille d'affaires, assure un rôle "promoteur" pour IREPA LASER face aux partenaires industriels. Il (elle) contribue à "sanctuariser" les relations partenariales entre nos futurs clients et nos experts.

RESPONSABILITÉS

Recherche de partenaires

Pilotage de montage de projet

Négociation contractuelle

PROFIL RECHERCHÉ

Formation bac +3/ +5 ,ingénieur(e) généraliste et / ou commercial(e), entrepreneuriat ayant une appétence pour le développement en toute autonomie de partenariats industriels à haute valeur technique et financière. Une bonne pratique des réseaux et des mécanismes de lobbying est un plus.

RÉMUNÉRATION & AVANTAGES : négociés suivant profil et expérience